

Wellen schlagen: Vertriebsingenieur (m/w)

Über AQON.

Seit über 10 Jahren ist AQON der Spezialist zur Konditionierung von Wasser ohne Betriebsmittel. Grundlage unserer Arbeit sind Kooperationen mit renommierten Forschungseinrichtungen sowie internationale und nationale Forschungsprojekte zur nachhaltigen Wasser- und Ressourcennutzung. Unser Ziel ist es, den Umgang mit der weltweit wertvollsten Ressource „Wasser“ qualitativ zu optimieren und so nachhaltig wie möglich zu gestalten.

Ihre Aufgabe.

Sie vertreiben vollumfänglich das AQON Produktportfolio für industrielle Anwendungen. Dies beinhaltet Technologien im Bereich der Pflege von Prozessmedien und Filbertechnik. Dabei geht es sowohl um die Akquise von Neukunden als auch um die Abwicklung und Betreuung laufender Projekte. Somit haben Sie direkten Einfluss auf den zukünftigen Erfolg des Unternehmens.

Ihre Rahmenbedingungen.

- Voll- oder Teilzeit
- Zugriff auf einen Firmenwagen für Akquise und Projektarbeit
- Grundgehalt zzgl. Provision
- Standort: Bensheim
- Zeitraum: Ab sofort oder nach Vereinbarung

Ihr Profil.

- Ausbildung mit technischem Hintergrund (Studium im Bereich Elektro-, Verfahrens- oder Umwelttechnik, Maschinenbau oder Wirtschaftsingenieurwesen)
- Erfahrung in technischer Projekt- abwicklung und -betreuung
- Eine selbständige und durch Eigen- initiative geprägte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office
- Sicheres und seriöses Auftreten
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit in Wort und Schrift (Deutsch, Englisch)

Kontakt und Bewerbung.

Frau Andrea Wilk

hr@aqon-gmbh.com

Tel.: +49 6251 59 308 - 13

Partner of.

